

キラリと光る企業を応援 Business Support Fukuoka

ビジサポふくおか

公益財団法人 福岡県中小企業振興センター <https://www.joho-fukuoka.or.jp/>

Management News
for Business

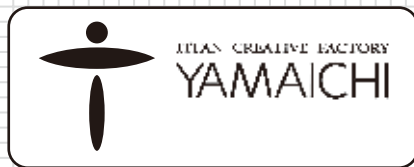
Vol.282
2025.10

- 04 Hello,Company! No.126
かわぞえ農園(糸島市)
- 06 グラフdeふくおか
- 07 海外駐在員レポート No.281
香港から福岡へのインバウンドの課題について
- 08 実録ビジサポ
福岡県中小企業生産性向上支援センター
- 09 知的財産支援センター
海外知財訴訟費用保険
(海外知財訴訟保険事業)

02 Hello,Company! No.125

職人技と最新技術で 受注拡大へ

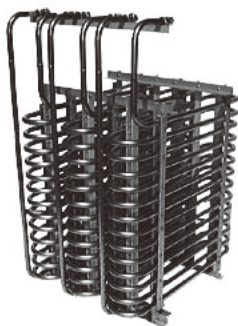
株式会社重松精工(那珂川市)



チタン製品 ラインナップ

高度なテクニックが要求されるさまざまなチタン加工品について、山一は、多量、少量のロットにかかわらず迅速かつ柔軟に誠意を込めて対応します。チタンだけでなく、ハステロイ、タンタル、ジルコニウムなどのご要望にもお応えします。

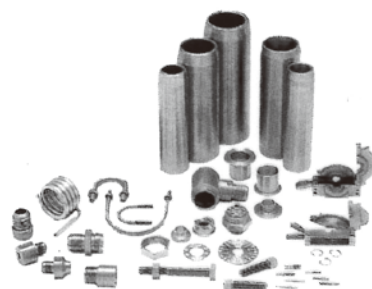
ブライン用熱交換器



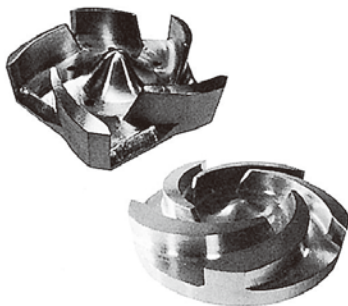
冷却コイル(管径50A)



チタン加工部品



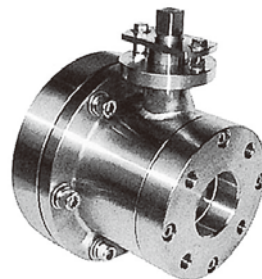
インペラー



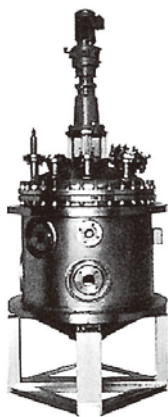
小径ボールバルブ



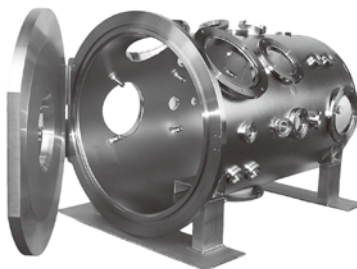
大径ボールバルブ



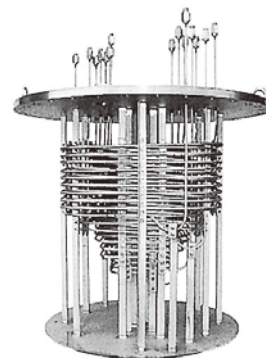
ジャケット式タンク



真空チャンバー



コイル式熱交換器



【特注品の設計製作】

防錆、軽量化、フリーメンテなどお客様の問題解決はもとより、建築、機械、プラントなどあらゆる分野の新製品開発に対し、設計、製作とリアルタイムで対応します。

株式会社 山一製作所

本社／第一工場：北九州市門司区松原3-4-2 〒800-0064

TEL.093-381-2234

FAX.093-381-2235

<http://www.yamaichi-net.co.jp>

E-mail:info@yamaichi-net.co.jp

INDEX

Hello,Company! No.125	02
株式会社重松精工（那珂川市）	
Hello,Company! No.126	04
かわぞえ農園（糸島市）	
グラフdeふくおか.....	06
海外駐在員レポート No.281.....	07
香港から福岡へのインバウンドの課題について	
実録ビジサポ	08
福岡県中小企業生産性向上支援センター	
知的財産支援センター	09
海外知財訴訟費用保険（海外知財訴訟保険事業）	
福岡県からのお知らせ	10
M&Aに関するトラブルにご注意ください	



リアル! ウェブ!
ハイブリッド!

大人数から少人数まで

会議室のご利用は

快適

便利

ウェブカメラ、
大型スクリーン
完備!

吉塚駅
1分!

中小企業振興センターへ



ホール・会議室受付

福岡市博多区吉塚本町9番15号

TEL : 092-622-0011

Wi-Fi 完備



「ふくおか」の
元気な企業を訪ねて。

Hello, Company! No.125

株式会社重松精工
(那珂川市)

重松精工は、鉄やアルミニウム、ステンレスなどを加工する金属部品メーカーです。製品が使われるのは半導体製造に関連した装置やロボットなどの産業機械。事業拡大のため2022年に稼働した工場には、複雑形状を自動加工する機械をそろえて量産にも対応します。近年は顧客開拓を目指した展示会出展にも積極的です。2024年5月に就任した重松宏之社長は、若手社員への技術継承を進めつつ、従来対応してきた手のひらサイズの部品よりもさらに大きく高精度な部品の受注拡大を目指しています。



工場には自動加工機械をそろえる

DATA | 企業概要



企業名	株式会社重松精工
代表者	代表取締役 重松 宏之
所在地	那珂川市不入道366-1
T E L	092-952-6279
U R L	https://shigematsu-sk.com
従業員	12人
事業内容	精密機械加工

職人技と最新技術で 受注拡大へ

次世代に継承



積極的な設備投資を続ける

創業は1992年。重松宏之社長の父で、現会長の重松敏彦氏が興しました。敏彦氏は金属加工メーカーの技術者で、同社は創業当初から半導体関連など産業機械

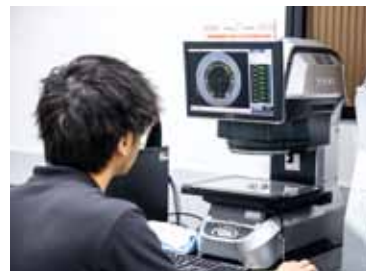
の部品を作っており、現在は超音波関連や医療関連も手がけます。20数年ほど前にマシニングセンター(MC)と呼ばれる工作機械を導入したことで100個を超える量産品にも対応できるようになりましたが、同社の強みは、職人技が必要とされる汎用機による加工です。試作品から量産、短納期にも対応できるため、創業時に数社だった取引先は現在10社を超え、関西や中部の企業とも取引があります。

寸法確認を徹底、課題に取り組み続ける

加工品質の維持・向上のために意識していることが工程ごとの寸法の確認です。現場では、測りながら作るということを徹底しており、検査員の負担軽減と現場作業者のスキルアップのため、一工程ごとにノギスなどを用いて計測します。確認を増やすことは、製品が一つ完成するまでに手がかかっていることを作業者が実感し、製品をより大切にする気持ちにつながるといいます。検査員はさらに精度を上げた検査をします。

重松社長が大きな課題として挙げるのは新規顧客の開拓と人材育成です。顧客開拓では、MCを導入したことにより従来よりもさらに大きな製品への対応で実

現を目指します。人材育成では、会長、社長、工場長など経験豊富な技術者がマンツーマンで若手社員に指導します。基本的な削る、穴をあけるなどの作業は実際に自分の手や肌で感じ取ることを大切にしたいと考え、まずは汎用機で実際に加工します。女性社員も活躍しており、パウダールームを設置するなど働きやすい環境をつくっています。



測定機を使って寸法精度を確認

展示会で顧客開拓

(公財)福岡県中小企業振興センターの支援を受け始めたのは新工場が稼働した2022年。顧客開拓の必要性が高まり、知人社長からセンター



今後の展示会ではサンプルも工夫する考え

で支援を受けられることを聞き問い合わせたことがきっかけで、商談会や展示会、視察の案内を受けています。

この7月に西日本総合展示場(北九州市小倉北区)で開かれた「製造技術マッチングフェア(商談会)」に参加しました。同商談会は前回に続き2回目の参加で、今回は7社と面談し、中部地区の産業機械メーカー1社から受注があり、そのほか商談が進展中の企業もあります。

MESSAGE

経営者の声

重松 宏之
代表取締役

顧客開拓では設備や協力企業の存在を武器とし、ジャンルにこだわらず作っていく方針です。汎用機、MC、ワイヤーカット、研削盤などさまざまな機械に触れるため、若手もしっかり経験が積める環境です。将来的には新工場を建てて組立まで行うことを目指しており、社員は自社で作った製品の使われ方を知ることができ、モノづくりの楽しさをもっと感じられると思います。まずは小さなことからでも好奇心を持ち、失敗を恐れず社員全員でチャレンジしていきたいと思っています。

〈お問い合わせ〉 情報取引推進課 TEL : 092-622-6680

「ふくおか」の
元気な企業を訪ねて。

Hello, Company!

No.126

かわぞえ農園は、トマト栽培に特化した農園で、高級ホテルにも納品される高品質なトマトを栽培しています。しかし、猛暑に伴う高温障害などが原因で規格外品が出てしまうのが悩みの種でした。川添康裕代表は規格外品を無駄にしないために、加工品事業への挑戦を決めます。ふくおか6次産業化・農商工連携サポートセンターからの支援を受け、トマトピューレの開発に成功。新たな製品開発にも意欲を燃やします。

かわぞえ農園
(糸島市)



かわぞえ農園のトマトを使ったケチャップやピューレなどの加工品

DATA | 企業概要



企業名 かわぞえ農園
代表者 川添 康裕
所在地 福岡県糸島市二丈松国716
TEL 080-8011-7501
URL <https://kawazoefarm.store/>
従業員 15人（パート・アルバイト含む）
事業内容 トマトの生産・販売および加工品の製造販売

6次産業化で商機拡大。 自慢のトマトを多くの人へ届ける

手探りでスタート



苗の土台にヤシ殻を使うなど、栽培の工夫を凝らす

川添代表は、2020年にトマト栽培を始めました。当時は自動車整備士との二足の草鞋。手探りでスタートでしたが、農家のアドバイスなどをもとに、砂利やヤシ殻を

苗の土台に使う栽培方法にたどり着きました。父親が経営していたバラ農園の一角から始まったトマト栽培は、現在3800平方メートルの規模に拡大し、事業の柱になるまで成長しました。

加工品事業への挑戦

栽培時に岩塩を用いることでうま味を凝縮させた「岩塩トマト」といった自慢のトマトは、直売所で販売しているほか、高級ホテルにも納品されています。

他方、猛暑に伴う高温障害などにより規格外品が出ており、川添代表は「自分だけの武器を持ちたかったのと、規格外品を捨ててしまうのがもったいなかった」と加工品事業



加工品事業に乗り出した経緯を語る川添代表

にも挑戦しています。

しかし、当初はノウハウもなくどこから着手すればいいのか悩んだそうです。地元の商工会に相談したところ、ふくおか6次産業化・農商工連携サポートセンターを紹介され、支援を受けることを決めました。同センターからの支援は加工場設置に向けての説明や製品開発など多岐に渡りました。

販路拡大と収穫量増を目指して

トマトピューレの開発を「煮詰める工程がメインなので、取り組みやすかった」と振り返る川添代表。煮詰め具合や味わいで試行錯誤を重ね、2024年に製品化に成功しました。その後、地元糸島産の塩を加えたケチャップやトマトジュースも製品化しました。2025年も同センターの支援を受け、11月に開催される「FOOD STYLE JAPAN 2025〈九州〉」（福岡市）に向けて新製品を開発中です。

川添代表は「農家は原材料を持っているのが強み。フレッシュな材料で勝負したい」と、販路拡大と収穫量増加の両立というさらなる高みを目指しています。



夏に植えたトマトの苗。10月頃から収穫が始まる

MESSAGE

経営者の声



川添 康裕 代表

ふくおか6次産業化・農商工連携サポートセンターの支援では、製品開発など、私たちの知識が足りないと思う分野で専門家のアドバイスを受けることができました。

当園の出荷先のほとんどが福岡県内のホテルや直売所です。今後はインターネットをうまく使って、幅広い顧客を開拓していきたいです。

加工品事業は1次産業に携わる人であれば、興味のある分野だと思いますが、自分から動かないと分からないことばかりです。やる気がある人には、同センターからの支援をお勧めします。

〈お問い合わせ〉 企画調整課 TEL：092-622-7575
(ふくおか6次産業化・農商工連携サポートセンター)

グラフ de ふくおか

福岡県では毎年、「中小企業の動向」及び「中小企業施策の実施状況」を取りまとめ、年次報告を作成しています。本誌では、最新の年次報告から県内中小企業の動向について抜粋して連載します。

※年次報告の全体版はこちら

「中小企業の動向及び令和5年度中小企業振興施策の実施状況」

<https://www.pref.fukuoka.lg.jp/gyosei-shiryo/smepromotion-r5report.html>

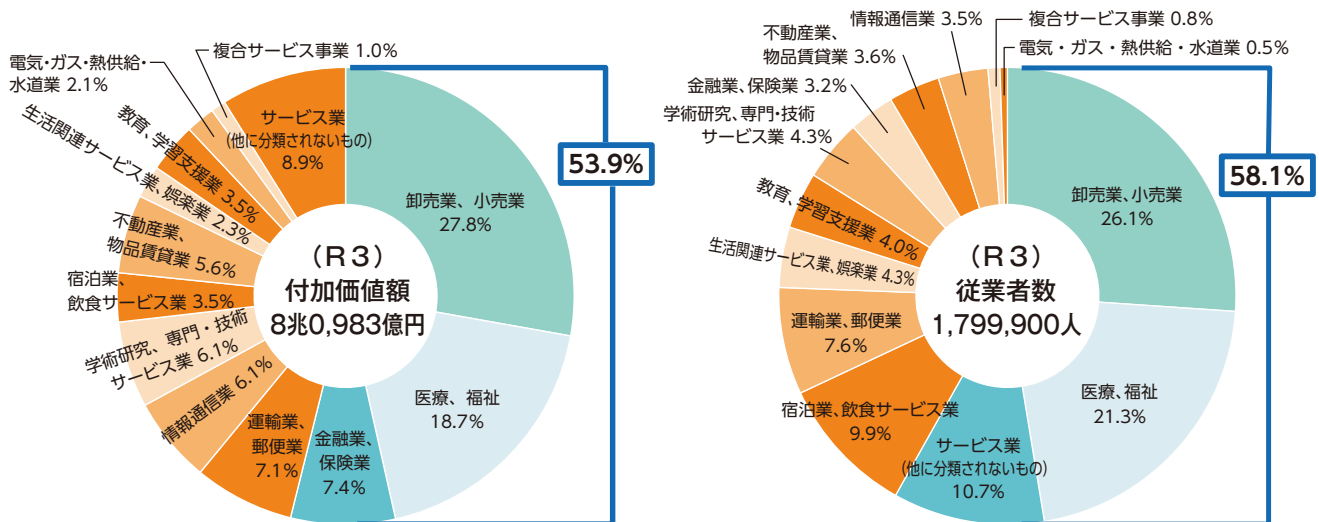
本県サービス産業の特徴

本県サービス産業の付加価値額は、卸売業・小売業（2兆2,515億円）、医療・福祉（1兆5,132億円）、金融業・保険業（5,985億円）の順に大きくなっています。また、従事者※数は、卸売業、小売業（46万9千人）、医療、福祉（38万4千人）、宿泊業、飲食サービス業（19万3千人）の順に多く、それぞれ合計すると全体の5割を超えています。

卸売業、小売業は、北九州市・福岡市の両大都市圏を中心に多くの商業施設が集積しており、事業所数、売上高ともに第5位と全国的にも高い位置にあります。

※サービス産業の従事者は、製造業の従業者と異なり臨時雇用者が含まれています。

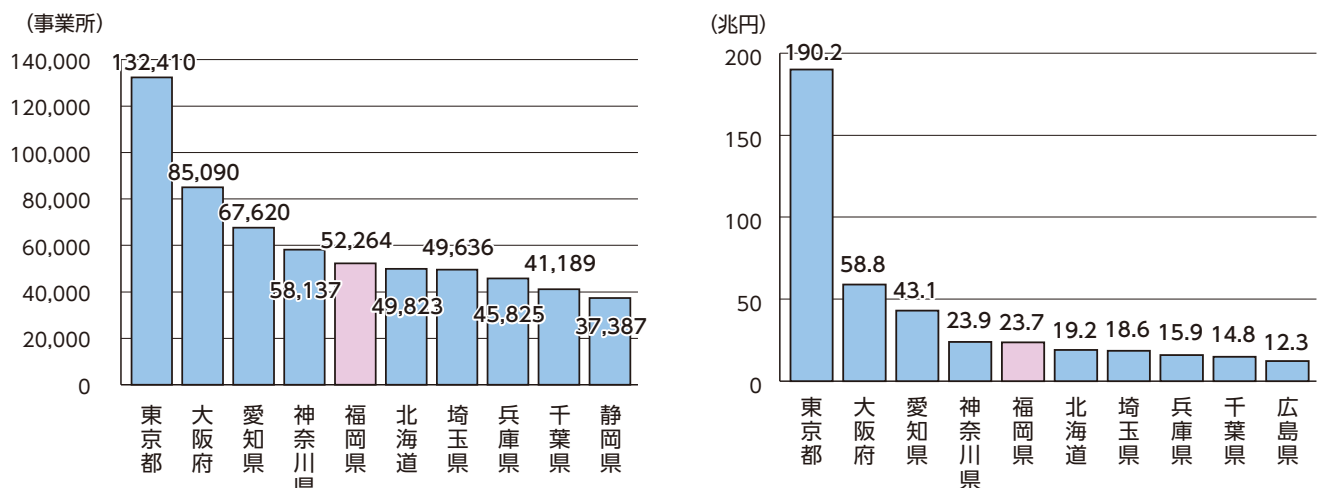
本県サービス産業の産業別付加価値額と従事者数（福岡県）



注：産業別の付加価値額の単位未満は四捨五入を原則としているため、合計の数値と産業別の数値を集計した数値が一致しない場合がある。また、外国の会社及び法人でない団体を除く。

出所：総務省統計局「令和3年経済センサス活動調査」より作成

卸売業・小売業の事業所数及び売上高



出所：総務省統計局「令和3年経済センサス活動調査」より作成

香港事務所
所長
山本 大祐

香港から福岡への インバウンドの課題について

2024年の訪日香港人の日本国内での総宿泊者数は7,706,020人泊と過去最高値だった。また、直近の2025年4月～6月の訪日香港人の都道府県別宿泊者数では、東京に次ぐ第2位の208,940人であった。

今回は、7月5日に日本で大地震が起こると噂されていたことを乗り越えて、本県が今後香港人の宿泊者数をさらに増加させるための課題などについて、訪日インバウンドに関する調査やコンサルティング、PR事業に携わるJapan Tourism Research & Consultancyの清水泰正代表取締役にはアヒリングを実施した。

訪日香港人のトレンドと福岡県の課題について

直近の2025年4月～6月の訪日香港人の都道府県別宿泊者数は、コロナ禍前のデータと比較すると福岡が5位から徐々に順位を上げて2位となっている。

清水氏にこの状況を尋ねたところ、「地域別に見ると、2018年に北海道と九州の宿泊のシェアが逆転し、九州人気はコロナ禍前から高まってきていた。今回の2位という結果は、福岡県香港事務所はじめ、福岡に関わる関係者による、香港での継続的な取組による認知度と訪問意欲醸成の成果が現れた形だ。今までの傾向を見ていると、例えば、コロナ禍前は大阪が1位になったこともあったが、直近では3位になっている。香港人にとって日本で人気の観光地は流行り廃りが激しいことから、いずれ福岡も2位ではなくなる可能性が高い。したがって、その時に向けて対策することが必要である。」とのことであった。

2025年4-6月 訪日香港人
都道府県別宿泊者数(速報値)

今後への対策について

今後への対策については、以下の取組が重要であるとのことであった。

福岡の「食事」をPRすること

訪日目的として「日本食を食べること」が最も高いことから、「食事」が最も有効である。特に本県は本州よりも香港に近いという地の利を活かし、イチゴ等のフルーツ、牡蠣や鮮魚等の輸出に積極的だ。また、北九州に本店を構える料亭の支店が香港島に出店したことで香港人の常連が多いこと、福岡市内の寿司店の大将が香港に出張で訪れて香港人向けにイベントを行ったことがあるなど、食べることに加え、消費者と料理人の顔が見える関係を築くことに成功している。

結果として、本店で食べるために北九州市へ、大将に会いに行くため福岡市へという、福岡ファ

ンが加速度的に増加している。このように、香港人は食材への関心もさることながら、料理人やスタッフとの顔が見える関係を重視し、訪問地やお店の選択をしていると考えられる。つまり、香港人は、「人が介在するからこそ生まれる価値」を見出していると言えるだろう。

福岡以外の九州各県への香港からの直行便を増やす取組

香港人は日本に来る時に「日本に帰る」と表現するほど、リピート率が高い。しかし、いかに人気な観光地であろうと、何度も訪れていれば当然いつかは飽きる。そこで、何度も訪れた福岡ではなく、まだ観光したことのない九州に直接行くことができれば、新しい体験を得たあとに多くの商業施設がある福岡でショッピングを楽しんで香港へ帰るという観光ルートができる。

今後の当事務所の取組について

当事務所としては、今後は福岡の食と観光を同時にPRすることで、福岡に来る香港人を増やしていきたいと考えている。

具体的には、福岡から既に香港に輸出している複数の食品会社と連携して、それぞれの商品を香港で購入した場合に、福岡の店舗などで使用できるクーポンや特別な工場見学を体験できるプランを特典とすることで、誘客につなげていきたい。

また、当初は今年7月に香港で開催されたブックフェアにおいて、福岡・熊本・鹿児島及び香港の航空会社との共同出展を計画していた。この計画は冒頭の噂の影響により現行の熊本便・鹿児島便が運休となったことで無くなってしまったものの、引き続き九州各県及び航空会社との共同イベントを開催することで、九州の周遊プランのPRを実施していきたいと考えている。

最後に、本件に関するご質問などがあれば、ぜひ当事務所まで連絡をいただきたい。

福岡県香港事務所の連絡先

住 所：香港九龍科學館道9號新東海商業中心7樓702B室

電 話：+852-28699809

メール：hongkong@fukuoka.com.hk

Facebook：http://www.facebook.com/Fukuoka.HK



生産性向上活動に取り組みませんか？ 福岡県中小企業生産性向上支援センター

＜福岡県中小企業生産性向上支援センター活動状況＞

令和7年8月末現在

支援申込み企業800社を達成、支援完了企業も380社を超えました。現在約200企業を支援中です。

◆これまでの支援企業数・期間・回数

支援申込み企業	802社	内リピート 174社
支援完了企業数	388社	この内から支援事例紹介
支援期間	約12カ月	最長 35カ月
支援回数	約10回	最長 29回

生産性向上支援事例 ～ 有限会社 大相撲売店喜久家 ～

改善成果の
ポイント

- コロナ禍制限下での店舗レイアウトの決定と運営
- システム再構築によりコロナ禍後の客数増と売上増への対応

訪問支援回数 * 18回
(支援期間 * 18カ月)

(*) 1期、2期の合計

1. 事業内容

1974年11月10日から大相撲九州場所の入場券やお土産を販売。九州場所の入場券とお土産がセットになったチケットの提供や、九州場所内での飲食やお弁当の予約にも対応しています。年間売上の9割を九州場所開催中に達成します。

2. 店舗販売業務における課題

九州場所開催期間、福岡国際センターで相撲関連商品を販売、2つの課題がありました。

①店舗レイアウト・運営

コロナ感染予防のため、相撲協会、福岡市から顧客が直接商品に触れないよう指示を受けました。1人1人に注文を聞いてスタッフが商品を準備するため対応に時間がかかり長蛇の列となり生産性が大幅に低下しました。

②効率的なシステムの運用

予約伝票管理システム、座席管理表ソフト、発送用住所録ソフト、相撲協会提供システム「とりおきくん」、在庫管理システム等の複数のシステムを使用していました。そのため、同じデータを各ソフトに入力する必要があり、非効率でした。

3. 課題に対する切り口や取り組み（生産性アドバイザーによる支援活動）

1期目は販売方法の制限が緩和され、以下を取組ました。

- 1) 増加顧客の現金会計対応のためのレジ増設。
- 2) 飲食の売店とお土産の売店の位置を交換。
- 3) システムの開発期間の制約上、暫定運用として商品リストをデータベース化。

2期目はコロナの5類への移行による観戦者増大を予想し、以下を実施しました。

- 1) 同じデータの複数回入力を最小化するために予約注文管理システムの作成。
- 2) 在庫確認担当者とデータ入力担当者間のデータ受け渡しを紙から電子化。
- 3) 店舗数増対応に向けたレイアウトの見直し。
- 4) 通信障害対策としてルーターの変更とアクセスポイントの導入。
- 5) アルバイトを3パターンで募集。①午前～ピーク時、②ピーク時～締め作業、③通日

4. 対策による効果

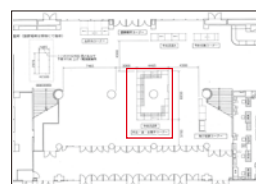
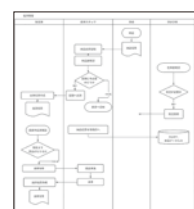
売上は2021年(コロナ制限下)基準で、2022年は205%、2023年は290%の大幅増となりましたが、会計現場のトラブルは減少しました。来客数の大幅増に対しても、レイアウト変更により常連客を待たせることなく対応できました。予約注文管理システムではデータ入力が4回から2回に半減でき、在庫管理では手入力や手計算が無くなり、毎日平均30分程早く帰ることができました。更に、入力間違いや見間違いが減りました。

5. 企業様の声

生産性向上支援センターの紹介を受けた時は、恥ずかしながら「自分たちが何に困っているのか」すらわかっていない状態でした。担当アドバイザーは根気強く向き合ってくれ、いきなり答えを提示するのではなく「今抱えている問題点」「改善できる点」を見つける方法から教えて下さいました。この考え方を学べたことが大変大きな収穫でした。



2021年(コロナ制限下)の売店の様子

2021年の売店レイアウト
(売店が3箇所に分散)2022年の売店レイアウト
(お土産コーナーを集約、お弁当専用コーナーを設置)

改善後の在庫管理の業務フロー

福岡県中小企業生産性向上支援センター

所在地：福岡市博多区吉塚本町13番50号
福岡県吉塚合同庁舎 1F

TEL：092-292-8890／FAX：092-292-8688

URL：https://www.f-seisanseikojo.jp

E-mail：info@f-seisanseikojo.jp



■企業情報

社名：有限会社 大相撲売店喜久家

住所：福岡県福岡市中央区天神5-9-2-1001

TEL：092-771-7504

HP：https://sumoukikuya.jp/



Intellectual Property Support Center

福岡県知的財産支援センターでは、INPIT福岡県知財総合支援窓口と連携し、中小企業者の皆様が企業経営の中で抱える知的財産に関する悩みや課題について、窓口相談や知財専門家等の活用等を通じて総合的に支援します。このコーナーでは、窓口支援、特許等の活用、地域団体商標などの支援活動をご紹介します。

海外知財訴訟費用保険（海外知財訴訟保険事業）

我が国企業の海外での事業展開の増加に伴い、中国をはじめ、海外での知的財産侵害を理由とする係争に我が国企業が巻き込まれるリスクが増加傾向にあります。

特許庁では、我が国中小企業が海外において知財係争に巻き込まれた場合に対応するため、海外知財訴訟費用保険の掛け金の一部を補助しております。保険料の1/2（2年目以降1/3）を助成します。

助成対象となる経費

全国規模の中小企業等を会員とした団体を運営主体とする知財訴訟費用を賄う海外知財訴訟費用保険の加入に要する費用

※海外知財訴訟費用保険の内容や加入手続については、【保険内容や保険加入について】の各団体にご連絡下さい。また、本助成事業全般については、特許庁国際協力課海外展開支援室までご連絡下さい。

支援の対象者・要件

- ◆ 日本商工会議所、全国商工会連合会、全国中小企業団体中央会の会員である中小企業（みなし大企業を除く）
- ◆ 海外知財訴訟費用保険に加入する中小企業

補助率・公募期間

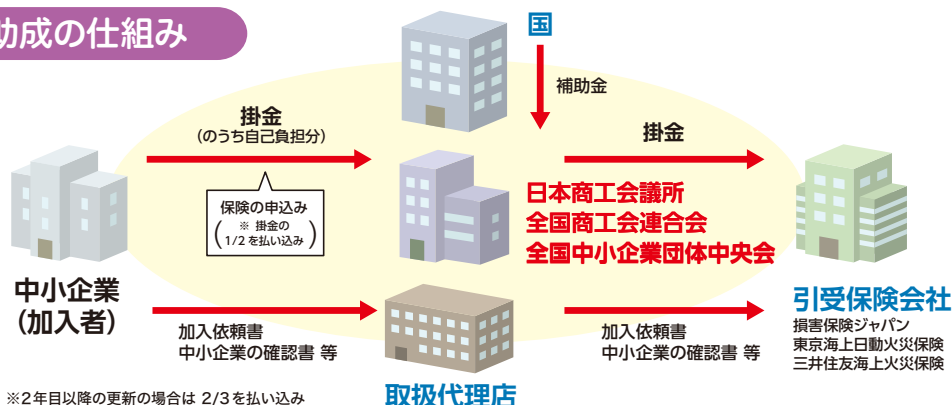
- ◆ 補助率 保険料（掛金）の1/2（2年目以降の更新の場合は1/3）
- ◆ 公募期間 2025年7月1日始期分（7/1付け加入分）～ 2026年2月1日始期分又は予算がなくなるまで

海外知財訴訟費用保険の保険期間・支払限度額・主な保険金

- ◎ 保険期間 2025年7月1日午前0時～ 2026年6月30日午後12時
（中途加入）毎月1日午前0時～ 2026年6月30日午後12時
※免責金額（自己負担額）10万円（1請求又は1訴訟）
- ◎ 支払限度額 1請求又は1訴訟・保険期間中につき、5百万円、1千万円、3千万円、5千万円のいずれかを選択
- ◎ 主な保険金 ①弁護士報酬、②鑑定費用、③その他の費用（引受保険会社が事前に承認したものに限る）

（注）この保険では損害賠償金は支払いの対象外です。

保険及び助成の仕組み



お問い合わせ先

【保険内容や保険加入について】

- (1) 日本商工会議所 総務部
- (2) 全国商工会連合会 企業支援部 リスクマネジメント課
- (3) 全国中小企業団体中央会 総務企画部（保険担当）

TEL：03-3283-7832
TEL：03-6206-6264
TEL：03-3523-4904

【制度全般について】

特許庁 総務部 国際協力課 海外展開支援室

TEL：03-3581-1101（内線 2577）

https://www.jpo.go.jp/support/chusho/shien_sosyou_hoken.html



M&Aで会社の譲り渡しを検討されている皆様へ

M&Aに関する トラブルに ご注意ください。



M&Aは後継者不在の中小企業が

事業承継を実現するための手法として浸透し、多くの中小企業によって

実施されるようになっております。一方で、不適切な買手との間で

M&A成立後にトラブルに発展する例がみられております。

M&Aの実施を検討されている中小企業の方は、

以下のような不適切な買手とのトラブルにご注意いただき、

少しでも違和感を感じる場合は、

弁護士や、各都道府県の事業承継・引継ぎ支援センターに
ご相談ください。



❗ 売手の財務状況が厳しく、経営者保証の扱いが重要になる場合。

❗ クロージング時点では低額の譲渡対価で、クロージングから一定期間後に相当程度の譲渡対価を支払うという条件を提示されている場合。

CASE
1

クロージング後、個人保証が
解除されなかった事例

クロージング後、売手経営者の個人保証について、売手から買手に何度依頼しても契約に基づいた移行がなされなかった。その上で、買手が売手の現預金等の資産を回収したが、必要な事業資金の送金がなされず、売手は倒産。この結果、経営者保証が残っていた売手経営者が債務を負うこととなり、個人破産に至ってしまった。

CASE
2

譲渡対価の分割払い、
退職慰労金の後払いが株式譲渡
契約の条件となっているものの、
履行されなかった事例

M&Aの成立時点での譲渡対価は低額であったが、成立後一定期間後に相当程度の退職慰労金が支払われる契約を結んだ。しかし、契約に定める期日が訪れても退職慰労金が一向に支払われない。

＼ トラブル回避に各種相談窓口をぜひご活用ください！ /

窓口
1

M&Aを進めるにあたって、法的な観点に基づく
助言を求めたい場合は弁護士に相談しましょう

特に仲介契約や、M&Aにおける最終契約を締結しようとする際に、契約内容の妥当性や合意した内容が適切に契約書に反映されているか等について、助言を求めたい場合は弁護士に相談しましょう。



日本弁護士連合会
(ひまわりほっとダイヤル)

日本弁護士連合会及び全国 52 の弁護士会が提供する。電話又はオンラインで弁護士との面談予約ができるサービスです。
法的な観点に基づく助言などを求めたい場合は、こちらの窓口にご相談ください。

窓口
3

M&Aのフロー、注意点を知りたい場合は、
中小M&Aガイドラインをご参照ください

中小企業庁では、「中小M&Aガイドライン」を策定し、M&A専門業者、中小企業に対して適切なM&Aのための行動指針を提示しています。M&Aの実施にあたり、フローや注意点について事前に把握しトラブルを未然に防止するため、ぜひ「中小M&Aガイドライン」をご参照ください。



M&A
ガイドライン



M&A
ハンドブック



窓口
2

M&Aに不安がある場合は、
事業承継・引継ぎ支援センターに相談しましょう

M&Aの実施に不安がある場合は、各都道府県に設置された事業承継・引継ぎ支援センターにご相談ください。

事業承継・引継ぎ支援センターは中小企業の事業承継に関するあらゆるご相談に対応する公的相談窓口です。



事業承継・引継ぎポータル

M&Aでのトラブルについて、お知らせください

不適切な買手とのマッチング等に際し、M&A専門業者（仲介者・FA）の支援に不適切な点を感じた場合には、「M&A支援機関登録制度」における「情報提供窓口」への情報提供をご検討ください。



情報提供窓口



M&A支援機関登録制度



「飲酒運転撲滅宣言企業・宣言の店」に登録しませんか

～ みんなの力で福岡県から飲酒運転を撲滅しましょう！ ～

飲酒運転は極めて悪質・重大な犯罪です。

企業やお酒を提供する飲食店は、飲酒運転撲滅宣言の届出書を提出すると、事務所などに掲出できる登録証・ステッカーが県から送付されます。

飲酒運転のない社会を実現するため、企業や飲食店の皆様、ぜひ「飲酒運転撲滅宣言企業」、「飲酒運転撲滅宣言の店」にご登録ください。



詳しくはこちら

事業の継続でお困りの事業者・企業の皆様をサポートします！

中小企業活性化協議会は、事業の継続をサポートする公的機関です。
経営者の皆様の経営改善・収益力改善・再生計画の策定を支援し、
積極的に金融機関調整を行います。



→ 経営者の負担軽減

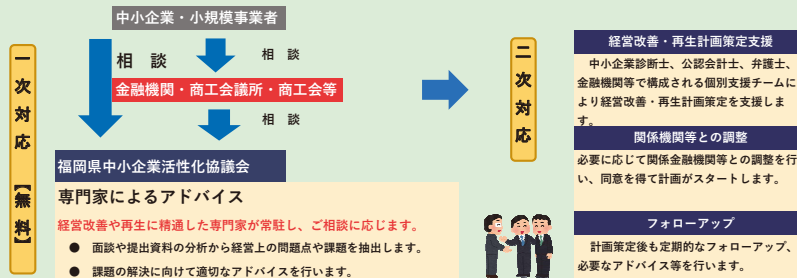
次のようなお悩みをお持ちの経営者の方は 092 - 441 - 1221 にお電話を！

- ・ コロナ融資の返済が始まるが、売上・利益 が回復していない
- ・ コロナ融資等で借入金が増え、今後の返済 ができるか不安
- ・ 金融機関から 経営改善計画の策定を要請 されている
- ・ 一部の金融機関が サービスへ債権譲渡 してしまった
- ・ 事業譲渡し、従業員の雇用 を守りたい
- ・ 保証債務 のことが心配
- ・ 廃業 を考えているが取引先や金融機関に迷惑を掛けたくない

相談
無料

協議会手続きの流れ

※相談事項の秘密は厳守します！



「協調支援型特別保証制度」のご案内

保証付き融資とプロパー融資※を同時実行する等、一定の要件を充たすことで、国から最大1/2相当の保証料の補助を受けることができる「協調支援型特別保証制度」の取扱いを令和7年3月14日から行っております。

※プロパー融資とは、保証協会の保証を付さない融資となります

ご利用
いただける方

次のいずれかに該当する方

(要件1) 申込金融機関から本制度による保証付き融資の実行と原則同時に本保証付き融資額の1割以上(融資期間12か月以上)のプロパー融資を受ける方

(要件2) 申込金融機関の支援を受けつつ、自ら経営行動計画の策定並びに計画の実行及び進捗の報告を行う方

【保証料率について】 (保証料率は経営状況に応じた9段階)

(単位: %)

区分	①	②	③	④	⑤	⑥	⑦	⑧	⑨
(参考) 基準保証料率	1.90	1.75	1.55	1.35	1.15	1.00	0.80	0.60	0.45
補助後事業者負担 (要件1)	0.95	0.88	0.78	0.68	0.58	0.50	0.40	0.30	0.23
補助後事業者負担 (要件2)	1.43	1.32	1.17	1.02	0.87	0.75	0.60	0.45	0.34

※要件1の保証料補助率は、保証申込受付日により変動します (令和7年度1/2相当、令和8年度1/3相当、令和9年度1/4相当)

中小企業のベストパートナー



福岡県信用保証協会

お客様相談フリーダイヤル



0120-112-249

<https://www.fukuoka-cgc.or.jp/>




火災共済で、一緒に考えてみませんか？

テレビでも大きく取り上げられるように、毎年日本各地で大きな災害が起きています。
守りたいものにきちんとかけていないと、いざというとき補償することが出来ません。
必要な補償と守りたいものについて、一緒に考えてみませんか。



【お問い合わせ先】

 福岡県火災共済協同組合 〒812-0046 福岡市博多区吉塚本町9-15 TEL: 092-622-8071 FAX: 092-622-8838	取扱い代理所
---	--------

主要加工品目

半導体製造装置部品

医療機器部品

食品機器部品

油圧機器部品

省力化装置部品

精密加工のプロフェッショナル

SAKATA PRECISION

作り手としてのプライドを胸に、縁の下の力持ちであり続ける

株式会社坂田精密

代表取締役社長 坂田 竜太

本社工場

〒838-0056

福岡県朝倉市中原173-5

TEL 0946-26-4011 FAX 0946-26-4022

佐賀工場

〒846-0023

佐賀県多久市南多久町大字長尾3333-1

TEL 0952-37-0606 FAX 0952-37-0607

関西営業所

〒611-0031

京都府宇治市広野町西裏31-3-303

TEL 0774-74-8333 FAX 0774-74-8334

<https://sakata-seimitsu.com/>

Infinity

