

佐取 直拓さん「福岡の製造業を元気にする WEB アプリ「めたまっち」の活用」

本日 11 月 26 日は、北九州の JR 小倉駅に来ています。駅から徒歩 5 分ペデストリアンデッキでウォークイン可能な AIM ビルの 6 階、創業支援施設「COMPASS 小倉」で、起業家の佐取直拓さんにお話を伺いました。

佐取さんは、令和 3 年 11 月 15 日「令和 3 年度福岡よかところ起業支援金 二次募集」に採択（交付決定）され、令和 4 年 2 月 3 日に会社を設立。大学、大学院時代から金属一筋の技術者でありながらカンボジアでの社会貢献活動を行うなど、情熱にあふれた若き起業家です。

【起業の経緯】

（以下、敬称略）

Q1 佐取さんは起業されるまで、どのようなお仕事をされていたのですか？

佐取 TOTO 株式会社で研究開発をしていました。具体的にはシャワーや自動水洗等を作っていました。

Q2 福岡よかところビジネスプランコンテストへの出場を決意した経緯を教えてください。

佐取 企業資金を得るために応募しました。それから、自分が考えた起業アイデアに客観的な意見が欲しかったからという理由もあります。

Q3 大手企業に勤めていらっしゃったのに、独立することへのご自身の不安やご家族の反対はございましたか？

佐取 学生の頃から、いつか起業したいと夢見ていましたのでワクワクしましたが、不安も同じくらいありました。ただ、幸いなことに妻からは反対されず、むしろ妻の応援が背中を押してくれました。

大手企業で研究開発という要職にありながら退職して起業したこと。また、ご自身の不安を打ち消してくれるご家族の応援の力強さにただ驚くばかりです。



提案する佐取さん



佐取さん

Q4 『世界中の金属加工の隠れた技術にスポットライトを当て、新たな出会いを提供する』というミッションを掲げておられます。金属加工技術の良いところ、好きなところを教えてください。

佐取 もともと私が大学生の時から金属学を学んでいて、TOTO に入ってから金属製品を作っていました。12 年くらい金属に携わってきて、金属業は奥が深いと思っています。好きだからこそ、こんなに長く続けてこられた。よく古い業界、レガシー産業と言われるますが、私はそうは思いません。日々進化している、アップデートしていることを皆さんに伝えていきたいと思いミッションを掲げています。

こういう熱い想いが起業を支えていたのですね。起業のことについてもう少し詳しく聞いてみましょう。

（出所：めたまっち「企業インタビュー」株式会社名島鉄工所様）



金属工業の現場

Q5 企業勤務をされながら、また、ご家庭と起業を両立しつつ、どのように計画策定等のお時間を作られたかコツがございましたら教えてください。

佐取 正直コツはないです。あるとすれば、「自分の時間を削ってでも、なるべく多くの時間を費

やすこと」でしょうか。平日は通勤前や就寝前の時間に計画を立てていましたし、休日にも机に向かって一日中、構想を練ったり経営の勉強をしていました。誰にも負けない努力が大事だと思います。

Q6 事業計画等の起業準備をどなたかに支えていただきましたか？支えていただいた方はどのような方ですか？

佐取 よかそこ起業支援金に申請する時は、計画を妻に話しフィードバックや誤字脱字の支援もしてもらいました。

つくづくご家族のお力の大きさを感じます。佐取さんは、ご家族の関係の良さがお話し中にも溢れています。

それでは会社のことも聞いてみましょう。

【会社や事業】

Q7 令和4年2月に株式会社ミラリンクを起業されました。「ミラリンク」という屋号にはどのような思いが込められていますか？

佐取 金属加工業の未来をしっかりと繋げて行きたいという思いを込めました。未来の『ミラ』と、繋げるの『リンク』を掛け合わせた造語です。

Q8 起業から1年間弱を振り返って、思い出すこと等ございましたら教えてください。

佐取 最初の転機は、よかそこ起業支援金の採択が決まった時です。それがなかったら今の「めたまっち」(当社のWebアプリケーション)も作れなかった。今は事業の転換、ピボットを繰り返し、事業の形を模索する日々でまだ答えは見つかっていませんが、あと3年、あと5年と、少しでも金属産業を盛り上げていければと考えています。

「ミラリンク」。最初に会社名を伺ったときは、どんな意味だろうと思いましたが、聞けば聞くほどその背景にある「金属」愛が伝わってきました。

最後に事業のお話を伺います。



めたまっちトップ画面抜粋

Q9 「めたまっち」を使うと、どのようなことができるのですか？

佐取 ひと言でいうのは難しいのですが、まず、「めたまっち」は製造業をトータルサポートするためのプラットフォームです。具体的には、金属加工依頼のビジネスマッチング・PRなどができます。今の町工場は、ポテンシャルはあるのに出会いの場が少ないため、1社依存や1業界依存している場合が多くあります。そのような企業に対して、例えば医療やロボット業界などの新しい分野の企業と繋がることのできるようなサービスを目指しており、町工場の技術をより多くの人に知ってもらい、新しい製品を生み出すお手伝いができたらと思っています。また、「めたまっち」には町工場の技術・品質管理などの状態が一覧で分かる『自社チェックツール』という機能を備えています。この機能を使うことにより、発注企業はよりスピーディーに情報収集ができ、受注企業は自社の改善ポイントの把握に役立てることが出来ます。

Q10 海外展開も検討されているようですが、中長期の目標等がございましたら教えてください。

佐取 まず、「めたまっち」の会員を増やし、中身をアップデートしていくことが当面の目標です。そして、ゆくゆくは企業間のコミュニケーションがしっかり取れて産業の発展に寄与できるような『WEB版の日本工業団地』にして、世界に発信していきたいと考えています。

Q11 最後に、「めたまっち」事業の全体像をご紹介します。

佐取 事業は3つで、①金属加工のビジネスマッチング「めたまっち」、②企業のPR、SNSコンサルティング「めたまっちPR」、③モノづくりのコンサルティング「めたまっちコンサルティング」、この3つを柱にして事業展開をやっていこうと考えています。

めたまっち
お仕事の新規開拓、オンラインで
もっとラクしませんか？

このような悩みありませんか？

- ☒ ユニークな技術を持っているのに活かせていない...
- ☒ 1社依存から脱却したいが、発注企業との繋がりが無い...
- ☒ 人手が足りず、広報や営業活動に手が回っていない...

その悩み、**まるっと** 解決します！

発注企業が投稿した案件に応募して待たせ！
低価格でコストが安い！

「めたまっち」カンタン会員登録

QRコード
<https://app.metal-matching.com/register>
左のQRコードを読み取って、必要情報を入力するだけ！
約3分で登録が完了します。



「めたまっち」という Web アプリケーションの開発を機に、金属工業を中心とした日本のモノづくりの現場を支える事業展開を志していらっしゃる佐取さんの今後に、深く期待したいと思います。

最後にお決まりの質問を・・・

【起業支援金】

Q12 よかそこ起業支援金の用途について教えてください。

佐取 Web アプリケーション「めたまっち」の開発に使いました。

最後までご覧いただきありがとうございます。佐取さんや「めたまっち」にご興味をいただいた方は、ぜひ下記の SNS やサイトを覗いてみてくださいね。

(起業支援コーディネーター 篠田)

==株式会社ミラリンクと Web アプリケーション『めたまっち』の関連 URL==

【SNS】

Twitter : https://twitter.com/metal_matching

Instagram :

https://www.instagram.com/milalink_metamatti/

Facebook :

<https://www.facebook.com/miralink.metamatch>

【めたまっち】

<https://metal-matching.net/>

【株式会社ミラリンク】

<https://milalink.co.jp/>